



CARRERA: COMERCIALIZACIÓN - EXAMENES FINALES AÑO ACADEMICO 2024

PLAN 2019 – RES.REC. N° 842/19 - Sede Delegación Pilar

COR. PARA CURSAR	COR. PARA FINAL	COD.	MATERIA	HS. TOT.	HS. SEM.	REG. CUR.	JULIO	NOVIEMBRE / DICIEMBRE 2024		FEBR.
							2024	PRIMER	SEGUNDO	2025
		1675	PRINCIPIOS DE MACROECONOMÍA	72	4	C	03/07	21/11	27/11	12/02
		1673	INTRODUCCIÓN A LA ADMINISTRACIÓN	72	4	C	08/07	22/11	05/12	20/02
		1674	MATEMÁTICA I	72	4	C	02/07	20/11	26/11	11/02
		1682	MARKETING TÁCTICO Y OPERATIVO	72	4	C	03/07	21/11	27/11	12/02
		1676	INFORMACIÓN CONTABLE	54	3	C	01/07	19/11	26/11	10/02
1674	1674	1680	MATEMÁTICA II	72	4	C	04/07	22/11	02/12	13/02
		1678	FILOSOFÍA	54	3	C	17/07	09/12	17/12	26/02
		1679	PRINCIPIOS DE MICROECONOMÍA	72	4	C	05/07	25/11	02/12	14/02
		1683	COMERCIO ELECTRÓNICO Y NUEVAS TECNOLOGÍAS	72	4	C	16/07	06/12	18/12	25/02
		1671	ECONOMÍA Y SOCIEDAD CONTEMPORÁNEA	72	4	C	10/07	28/11	12/12	17/02
		1698	ESTADÍSTICA I	72	4	C	01/07	02/12	12/12	10/02
1676	1676	1693	COSTOS Y GESTIÓN	72	4	C	04/07	21/11	27/11	13/02
1682	1682	1702	MARKETING ESTRATÉGICO	72	4	C	11/07	28/11	04/12	20/02
1682	1682	1703	PLAN DE MARKETING	54	3	C	05/07	25/11	06/12	14/02
		1704	CÁLCULO FINANCIERO	72	4	C	01/07	19/11	06/12	10/02
		1694	TEOLOGÍA	54	3	C	12/07	03/12	12/12	21/02
		1705	DERECHO COMERCIAL	54	3	C	02/07	26/11	19/12	11/02
		1696	METODOLOGÍA DE LA INVESTIGACIÓN	72	4	C	10/07	25/11	09/12	19/02
		1706	ELECTIVA I	72	4	C	03/07	21/11	28/11	12/02
		1707	ELECTIVA II	72	4	C	12/07	28/11	12/12	21/02
		1708	ELECTIVA INTERDISCIPLINARIA I	36	-	-	01/07	19/11	02/12	10/02
<u>1702</u>	<u>1702</u>	<u>1734</u>	<u>MARCAS</u>	<u>72</u>	<u>4</u>	<u>C</u>	<u>08/07</u>	<u>03/12</u>	<u>10/12</u>	<u>18/02</u>
1698	1698	1735	ESTADÍSTICA II	72	4	C	16/07	09/12	16/12	17/02
<u>1702</u>	<u>1702</u>	<u>1736</u>	<u>COMPORTAMIENTO DEL CONSUMIDOR</u>	<u>72</u>	<u>4</u>	<u>C</u>	<u>12/07</u>	<u>06/12</u>	<u>13/12</u>	<u>21/02</u>
<u>1703</u>	<u>1703</u>	<u>1737</u>	<u>MARKETING DIRECTO</u>	<u>72</u>	<u>4</u>	<u>C</u>	<u>17/07</u>	<u>27/11</u>	<u>12/12</u>	<u>26/02</u>
<u>1703</u>	<u>1703</u>	<u>1738</u>	<u>CANALES DE DISTRIBUCIÓN</u>	<u>72</u>	<u>4</u>	<u>C</u>	<u>11/07</u>	<u>05/12</u>	<u>12/12</u>	<u>20/02</u>
<u>1703</u>	<u>1703</u>	<u>1739</u>	<u>DESARROLLO DE PRODUCTOS</u>	<u>72</u>	<u>4</u>	<u>C</u>	<u>10/07</u>	<u>04/12</u>	<u>11/12</u>	<u>19/02</u>
		1740	ÉTICA PROFESIONAL	54	3	C	02/07	20/11	03/12	11/02
		<u>1741</u>	<u>ELECTIVA III</u>	<u>72</u>	<u>4</u>	<u>C</u>	<u>15/07</u>	<u>05/12</u>	<u>19/12</u>	<u>19/02</u>
		<u>1742</u>	<u>ELECTIVA IV</u>	<u>72</u>	<u>4</u>	<u>C</u>	<u>19/07</u>	<u>11/12</u>	<u>18/12</u>	<u>24/02</u>
		1743	ELECTIVA INTERDISCIPLINARIA II	36	-	-	01/07	19/11	02/12	10/02
		<u>1744</u>	<u>INGLÉS TÉCNICO</u>	<u>:</u>	<u>:</u>	<u>:</u>	<u>15/07</u>	<u>04/12</u>	<u>13/12</u>	<u>25/02</u>
<u>1734</u>	<u>1734</u>	<u>1773</u>	<u>PUBLICIDAD Y PROMOCIÓN</u>	<u>72</u>	<u>4</u>	<u>C</u>	<u>12/07</u>	<u>06/12</u>	<u>13/12</u>	<u>21/02</u>
<u>1739</u>	<u>1739</u>	<u>1774</u>	<u>POLÍTICA DE PRECIOS</u>	<u>72</u>	<u>4</u>	<u>C</u>	<u>16/07</u>	<u>10/12</u>	<u>17/12</u>	<u>25/02</u>
<u>1738</u>	<u>1738</u>	<u>1775</u>	<u>DIRECCIÓN DE VENTAS</u>	<u>72</u>	<u>4</u>	<u>C</u>	<u>17/07</u>	<u>11/12</u>	<u>18/12</u>	<u>26/02</u>
<u>1698</u>	<u>1698</u>	<u>1776</u>	<u>INVESTIGACIÓN DE MERCADOS</u>	<u>72</u>	<u>4</u>	<u>C</u>	<u>04/07</u>	<u>05/12</u>	<u>19/12</u>	<u>13/02</u>
		<u>1777</u>	<u>MARKETING DE SERVICIOS</u>	<u>72</u>	<u>4</u>	<u>C</u>	<u>12/07</u>	<u>06/12</u>	<u>13/12</u>	<u>21/02</u>
		<u>1778</u>	<u>ELECTIVA V</u>	<u>72</u>	<u>4</u>	<u>C</u>	<u>08/07</u>	<u>26/11</u>	<u>09/12</u>	<u>17/02</u>
		<u>1779</u>	<u>ELECTIVA VI</u>	<u>72</u>	<u>4</u>	<u>C</u>	<u>15/07</u>	<u>25/11</u>	<u>16/12</u>	<u>24/02</u>
		<u>1780</u>	<u>ELECTIVA VII</u>	<u>72</u>	<u>4</u>	<u>C</u>	<u>10/07</u>	<u>27/11</u>	<u>04/12</u>	<u>19/02</u>
		1781	ELECTIVA INTERDISCIPLINARIA III	36	-	-	01/07	19/11	02/12	10/02
1736 1739	1736 1739	1782	TALLER TRABAJO FINAL DE GRADO	72	4	C	19/07	12/12	19/12	28/02

TÍTULO FINAL: LICENCIADO EN COMERCIALIZACIÓN

***: ASIGNATURAS NO PROMOCIONABLES: EXAMEN FINAL OBLIGATORIO



CARRERA: COMERCIALIZACIÓN - EXAMENES FINALES AÑO ACADÉMICO 2024

PLAN 2015 – RES.REC. N° 533/15 - Sede Delegación Pilar

COR. PARA CURSAR	COR. PARA FINAL	COD.	MATERIA	HS. TOT.	HS. SEM.	REG. CUR.	JULIO	NOVIEMBRE / DICIEMBRE 2024		FEBR.
							2024	PRIMER	SEGUNDO	2025
		1262	PROC. DE LA ECONOMÍA Y SOC. MUNDIAL CONTEMP.	54	3	C	10/07	28/11	12/12	17/02
		1263	PRINCIPIOS DE MACROECONOMÍA	72	4	C	03/07	21/11	27/11	12/02
		1264	INTRODUCCIÓN A LA ADMINISTRACIÓN	54	3	C	08/07	22/11	05/11	20/02
		1312	MATEMÁTICA I	72	4	C	02/07	20/11	26/11	11/02
		1266	INTROD.A LAS CIENCIAS ECONÓMICAS Y EMPRESAR.	36	2	C	08/07	25/11	04/12	18/02
		1313	MARKETING TÁCTICO Y OPERATIVO	54	3	C	03/07	21/11	27/11	12/02
		1268	INFORMACIÓN CONTABLE	54	3	C	01/07	19/11	26/11	10/02
		1269	ELEMENTOS DEL DERECHO PÚBLICO Y PRIVADO	54	3	C	01/07	19/11	26/11	10/02
1312	1312	1314	MATEMÁTICA II	72	4	C	04/07	22/11	02/12	13/02
		1271	FILOSOFÍA	54	3	C	17/07	09/12	17/12	26/02
		1272	PRINCIPIOS DE MICROECONOMÍA	72	4	C	05/07	25/11	02/12	14/02
1264	1264	1346	ADMINISTRACIÓN GENERAL	54	3	C	12/07	28/11	12/12	21/02
		1274	IDIOMA	-	-	-	15/07	04/12	13/12	25/02
	1262	1275	PROC.DE LA ECONOMÍA Y SOC.ARGENTINA CONTEM.	54	3	C	17/07	09/12	17/12	26/02
		1276	ESTADÍSTICA I	72	4	C	01/07	02/12	12/12	10/02
	1268	1277	COSTOS Y GESTIÓN	54	3	C	04/07	21/11	27/11	13/02
		1347	FUNCIONES DE RECURSOS HUMANOS	54	3	C	18/07	22/11	05/12	27/02
1268	1268	1318	SISTEMAS CONTABLES	54	3	C	03/07	21/11	28/11	12/12
1313	1313	1348	MARKETING ESTRATÉGICO	54	3	C	11/07	28/11	04/12	20/02
1313	1313	1353	PLAN DE MARKETING	54	3	C	05/07	25/12	06/12	14/02
		1282	CÁLCULO FINANCIERO	72	4	C	01/07	19/11	06/12	10/02
	1266	1283	METODOLOGÍA DE LA INVESTIGACIÓN I	54	3	C	10/07	25/11	09/12	19/02
		1284	TEOLOGÍA	54	3	C	12/07	03/12	12/12	21/02
	1269	1320	DERECHO COMERCIAL	54	3	C	02/07	26/11	19/12	11/02
		1321	TÉCNICAS DE NEGOCIACIÓN	54	3	C	18/07	22/11	05/12	27/02
		1287	ELECTIVA I	36	-	-	01/07	19/11	02/12	10/02
		1293	ÉTICA PROFESIONAL	54	3	C	02/07	20/11	03/12	11/02
		1298	RESPONSABILIDAD SOCIAL DE LAS ORGANIZACIONES	54	3	C	02/07	20/11	28/11	11/02
		<u>1354***</u>	<u>MARCAS</u>	<u>54</u>	<u>3</u>	<u>C</u>	<u>08/07</u>	<u>03/12</u>	<u>10/12</u>	<u>18/02</u>
1313	1313	<u>1355***</u>	<u>LOGÍSTICA, TRANSPORTE Y SEGUROS</u>	<u>54</u>	<u>3</u>	<u>C</u>	<u>05/07</u>	<u>22/11</u>	<u>06/12</u>	<u>14/02</u>
		<u>1356***</u>	<u>COMERCIO INTERNACIONAL I</u>	<u>54</u>	<u>3</u>	<u>C</u>	<u>08/07</u>	<u>26/11</u>	<u>09/12</u>	<u>17/02</u>
1276	1276	1357	ESTADÍSTICA II	72	4	C	16/07	09/12	16/12	17/02
1283	1283	1358	METODOLOGÍA DE LA INVESTIGACIÓN II	54	3	C	17/07	03/12	11/12	27/02
		<u>1359***</u>	<u>COMPORTAMIENTO DEL CONSUMIDOR</u>	<u>54</u>	<u>3</u>	<u>C</u>	<u>12/07</u>	<u>06/12</u>	<u>13/12</u>	<u>21/02</u>
1313	1313	<u>1360***</u>	<u>MARKETING DIRECTO</u>	<u>54</u>	<u>3</u>	<u>C</u>	<u>17/07</u>	<u>27/11</u>	<u>17/12</u>	<u>26/02</u>
1313	1313	<u>1361***</u>	<u>CANALES DE DISTRIBUCIÓN</u>	<u>54</u>	<u>3</u>	<u>C</u>	<u>11/07</u>	<u>05/12</u>	<u>12/12</u>	<u>20/02</u>
1313	1313	<u>1362***</u>	<u>DESARROLLO DE PRODUCTOS</u>	<u>54</u>	<u>3</u>	<u>C</u>	<u>10/07</u>	<u>04/12</u>	<u>11/12</u>	<u>19/02</u>
1274	1274	1299	INGLÉS TÉCNICO	36	2	C	15/07	04/12	13/12	25/02
		1300	ELECTIVA II	36	-	-	01/07	19/11	02/12	10/02
1313	1313	<u>1363***</u>	<u>PUBLICIDAD Y PROMOCIÓN</u>	<u>54</u>	<u>3</u>	<u>C</u>	<u>12/07</u>	<u>06/12</u>	<u>13/12</u>	<u>21/02</u>
		1364	CONSULTORÍA Y EMPRENDIMIENTOS	54	3	C	19/07	11/12	18/12	24/02
1313	1313	<u>1365***</u>	<u>POLÍTICA DE PRECIOS</u>	<u>54</u>	<u>3</u>	<u>C</u>	<u>16/07</u>	<u>10/12</u>	<u>17/12</u>	<u>25/02</u>
1313	1313	<u>1366***</u>	<u>DIRECCIÓN DE VENTAS</u>	<u>54</u>	<u>3</u>	<u>C</u>	<u>17/07</u>	<u>11/12</u>	<u>18/12</u>	<u>26/02</u>
1313	1313	<u>1367***</u>	<u>INVESTIGACIÓN DE MERCADOS</u>	<u>54</u>	<u>3</u>	<u>C</u>	<u>04/07</u>	<u>05/12</u>	<u>19/12</u>	<u>13/02</u>
	1º, 2º Y 3º AÑO	1368	PRÁCTICA PROFESIONAL SUPERVISADA I	54	3	C	18/07	11/12	18/12	09/02
1356	1356	<u>1369***</u>	<u>COMERCIO INTERNACIONAL II</u>	<u>54</u>	<u>3</u>	<u>C</u>	<u>15/07</u>	<u>25/11</u>	<u>16/12</u>	<u>24/02</u>
1313	1313	<u>1370***</u>	<u>MARKETING DE SERVICIOS</u>	<u>54</u>	<u>3</u>	<u>C</u>	<u>12/07</u>	<u>06/12</u>	<u>13/12</u>	<u>21/02</u>
1313	1313	<u>1371***</u>	<u>COMERCIO ELECTRÓNICO Y NUEVAS TECNOLOG.</u>	<u>54</u>	<u>3</u>	<u>C</u>	<u>16/07</u>	<u>06/12</u>	<u>18/12</u>	<u>25/02</u>
1313	1313	<u>1372***</u>	<u>TRADE MARKETING Y PUNTOS DE VENTA</u>	<u>54</u>	<u>3</u>	<u>C</u>	<u>10/07</u>	<u>27/11</u>	<u>04/12</u>	<u>19/02</u>
1368	1368	1373	PRÁCTICA PROFESIONAL SUPERVISADA II	54	3	C	19/07	12/12	19/12	28/02
		1311	ELECTIVA III	36	-	-	01/07	19/11	02/12	10/02

TÍTULO FINAL: LICENCIADO EN COMERCIALIZACIÓN

***: ASIGNATURAS NO PROMOCIONABLES: EXAMEN FINAL OBLIGATORIO



**CARRERA: COMERCIALIZACIÓN - EXAMENES FINALES AÑO ACADEMICO 2024
PLAN 2012 – RES.REC. N° 423/12 - Sede Delegación Pilar**

COR.	COD.	MATERIA	HS. TOT.	HS. SEM.	REG. CUR.	JULIO	NOVIEMBRE / DICIEMBRE 2024		FEBR.
						2024	PRIMER	SEGUNDO	2025
	<u>544***</u>	<u>INTRODUC. A LA ADMINISTRACION</u>	<u>54</u>	<u>3</u>	<u>C</u>				
544	<u>545***</u>	<u>ADMINISTRACION GENERAL</u>	<u>54</u>	<u>3</u>	<u>C</u>				
	<u>546***</u>	<u>CONTABILIDAD BASICA</u>	<u>54</u>	<u>3</u>	<u>C</u>				
	547	MATEMÁTICA	54	3	C				
	548	INTRODUCCIÓN A LA ECONOMÍA	54	3	C				
	549	DERECHO PRIVADO	54	3	C				
	550	METODOLOGÍA DE ESTUDIO	54	3	C				
	551	FILOSOFÍA	54	3	C				
	<u>552***</u>	<u>MARKETING TACTICO y OPERATIVO</u>	<u>54</u>	<u>3</u>	<u>C</u>				
	553	HIST. ECONÓMICA Y SOCIAL	54	3	C				
547	554	ANALISIS MATEMATICO	54	3	C				
<u>546</u>	<u>555***</u>	<u>CONTABILIDAD INTERMEDIA</u>	<u>54</u>	<u>3</u>	<u>C</u>				
548	556	MICROECONOMIA	54	3	C				
548	557	MACROECONOMIA	54	3	C				
549	558	DERECHO COMERCIAL	54	3	C				
	559	TEOLOGIA	54	3	C				
	560	TECNICAS DE NEGOCIACION	54	3	C				
545	561	PROCESOS DE RECURSOS HUMANOS	54	3	C				
<u>546</u>	<u>562***</u>	<u>SISTEMAS DE COSTOS</u>	<u>54</u>	<u>3</u>	<u>C</u>				
<u>552</u>	<u>563***</u>	<u>MARKETING ESTRATÉGICO</u>	<u>54</u>	<u>3</u>	<u>C</u>				
554	564	MATEMÁTICA PARA ADMINISTRADORES	54	3	C				
564	565	CALCULO FINANCIERO	54	3	C				
545	566	MATERIA ELECTIVA	54	3	C				
	567	INGLES I	-	-	-				
TÍTULO INTERMEDIO: ANALISTA ADMINISTRATIVO CONTABLE									
	568	ÉTICA PROFESIONAL	54	3	C				
	569	RESPONSABILIDAD SOCIAL DE LA EMPRESA	54	3	C				
	<u>570***</u>	<u>MARCAS</u>	<u>54</u>	<u>3</u>	<u>C</u>				
<u>550</u>	<u>571***</u>	<u>METODOLOGÍA DE LA INVESTIGACIÓN</u>	<u>54</u>	<u>3</u>	<u>C</u>				
564	572	ESTADÍSTICA	54	3	C				
	<u>573***</u>	<u>COMPORTAMIENTO DEL CONSUMIDOR</u>	<u>54</u>	<u>3</u>	<u>C</u>				
<u>552</u>	<u>574***</u>	<u>MARKETING DIRECTO</u>	<u>54</u>	<u>3</u>	<u>C</u>				
<u>563</u>	<u>575***</u>	<u>PLAN DE MARKETING</u>	<u>54</u>	<u>3</u>	<u>C</u>				
<u>552</u>	<u>576***</u>	<u>PUBLICIDAD Y PROMOCIÓN</u>	<u>54</u>	<u>3</u>	<u>C</u>				
<u>552</u>	<u>577***</u>	<u>CANALES DE DISTRIBUCIÓN</u>	<u>54</u>	<u>3</u>	<u>C</u>				
<u>563</u>	<u>578***</u>	<u>DESARROLLO DE PRODUCTOS</u>	<u>54</u>	<u>3</u>	<u>C</u>				
	586	MATERIA ELECTIVA II	54	3	C				
	579	INGLÉS II	-	-	-				
552	580	COMERCIO INTERNACIONAL I	54	3	C				
580	581	COMERCIO INTERNACIONAL II	54	3	C				
<u>563</u>	<u>582***</u>	<u>POLÍTICA DE PRECIOS</u>	<u>54</u>	<u>3</u>	<u>C</u>				
<u>563</u>	<u>583***</u>	<u>COMERCIO ELECTRÓNICO Y NUEVAS TECNOL.</u>	<u>54</u>	<u>3</u>	<u>C</u>				
<u>563</u>	<u>584***</u>	<u>DIRECCIÓN DE VENTAS I</u>	<u>54</u>	<u>3</u>	<u>C</u>				
<u>552</u>	<u>585***</u>	<u>MARKETING DE SERVICIOS</u>	<u>54</u>	<u>3</u>	<u>C</u>				
572	587	ESTADÍSTICA II	54	3	C				
	588	CONSULTORÍA Y EMPRENDIMIENTOS	54	3	C				
<u>563 / 572</u>	<u>589***</u>	<u>INVESTIGACIÓN DE MERCADOS</u>	<u>54</u>	<u>3</u>	<u>C</u>				
552	590	TRADE MARKETING Y PUNTOS DE VENTA	54	3	C				
	591	TRABAJO DE CAMPO I	108	6	C				
591	592	TRABAJO DE CAMPO II	108	6	C				
TÍTULO FINAL: LICENCIADO EN COMERCIALIZACIÓN									
***: ASIGNATURAS NO PROMOCIONABLES: EXAMEN FINAL OBLIGATORIO									

**CONSULTAR EQUIVALENTE EN
PLAN 19**

**CONSULTAR EQUIVALENTE EN
PLAN 19**